IL GRUPPO TECNO PARTECIPA AL ROADSHOW "ITALIAN STOCK MARKET OPPORTUNITIES" ORGANIZZATO A LUGANO DA INTESA SANPAOLO (26 NOVEMBRE)

Napoli, 24 novembre 2026

TECNO (TCG:IM), società benefit quotata su Euronext Growth Milan tra i principali *player* nel settore SustainTech, comunica che il 26 novembre 2026 parteciperà al roadshow Italian Stock Market Opportunities (ISMO) organizzato a Lugano da Intesa Sanpaolo.

L'evento si svolge in presenza e prevede una serie di group meetings e incontri one-to-one, offrendo agli investitori svizzeri un'occasione strutturata per approfondire strategie e posizionamento competitivo delle aziende partecipanti.

La Società, ai sensi dell'art. 17 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, ha provveduto ad aggiornare il calendario degli eventi societari 2026 con indicazione della data in cui si terrà l'evento e disponibile sul sito www.tecno-group.eu, sezione Investitori / Calendario Finanziario.

La presentazione istituzionale sarà resa disponibile il giorno dell'evento sul sito www.tecno-group.eu, sezione "Investitori / Presentazioni" nonché sul sito di Borsa Italiana S.p.A. alla sezione "Azioni / Documenti".

***About* TECNO**

Precursore della *Twin Transition* sin dalla fondazione nel 1999, TECNO (TCG:IM – ISIN IT0005658841) è tra i principali *player* nel settore SustainTech e offre a oltre 4.800 clienti soluzioni integrate di trasformazione digitale e sostenibile. Il cuore del modello è rappresentato dall'integrazione dei servizi offerti da tre *business unit* in un Twin Business Model: *Transition Accounting* (fiscalità energetica e accesso a incentivi legati alla decarbonizzazione); *Digital Transformation* (piattaforme digitali proprietarie per ottimizzare i processi aziendali); *Sustainable Transformation* (tecnologie SustainTech e consulenza strategica basata su dati misurabili). TECNO trasforma i *big data* in *good data*, favorendo una gestione proattiva, anziché reattiva, delle attività aziendali, utile a migliorare la competitività, l'efficienza operativa e la redditività: il contesto normativo europeo – dal Green Deal al Fit for 55% al Digital Compass – rafforza la validità di un modello in cui la sostenibilità è un fattore abilitante di crescita. Il modello di business è caratterizzato da un tasso di fidelizzazione dei clienti del 99%, efficaci strategie di *up-selling* e *cross-selling* e un elevato livello di ricavi ricorrenti. La strategia di crescita si basa su un progetto di espansione anche internazionale, attraverso operazioni di M&A e partnership strategiche, con focus sui paesi attualmente presidiati (Regno Unito e Spagna): esportando l'innovativo modello di business SustainTech, il Gruppo punta alla costituzione del "Primo Polo Europeo della Sostenibilità".

Comunicato disponibile su www.1info.com e www.tecno-group.eu

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA
TECNO | Claudio Colucci | investor-relator@tecno-group.eu | T +39 081 2400031
IRTOP Consulting | Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com | T +39 02 45473884
IRTOP Consulting | Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com | T +39 02 45473884

EURONEXT GROWTH ADVISOR
Banca Investis S.p.A. | corporatefinance@bancainvestis.com | T +39 02 99968111

CORPORATE MEDIA RELATIONS
CDR Communication | Angelo Brunello | angelo.brunello@cdr-communication.it | T +39 329 2117752
CDR Communication | Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it | T +39 3485187454