

COMUNICATO STAMPA

SIAV RAFFORZA L'OFFERTA COMMERCIALE E LE COMPETENZE TECNOLOGICHE ENTRANDO NEL CAPITALE DI ATACOD S.R.L., START-UP INNOVATIVA ATTIVA NELL'INTELLIGENT PROCESS AUTOMATION

L'operazione, coerentemente con la strategia di crescita della Società, sarà funzionale all'ampliamento della gamma prodotti ed al rafforzamento delle competenze tecnologiche del Gruppo

Rubano (PD), 10 aprile 2026 - **Siav S.p.A. Società Benefit**, leader in Italia nel settore del Document Management, quotata sul mercato Euronext Growth Milan, comunica di aver sottoscritto, in data odierna, un accordo vincolante per l'acquisizione del 9,1% del capitale sociale di **Atacod S.r.l.**, start-up innovativa proprietaria di una soluzione software di intelligenza sviluppata per l'automazione dei processi aziendali.

Atacod, con sede a Bassano del Grappa (VI), dal 2023 sviluppa soluzioni software per l'automazione dei processi aziendali. Attraverso una piattaforma proprietaria di intelligenza artificiale, automatizza le attività operative, abbattendo i tempi di esecuzione dei processi amministrativi, commerciali e logistici, quali l'elaborazione di ordini e offerte commerciali, la gestione dei documenti di trasporto, l'elaborazione delle fatture e la riconciliazione dei documenti contabili. La soluzione consente di acquisire, analizzare ed elaborare automaticamente documenti e dati non strutturati, integrandosi con i sistemi informativi aziendali ed eliminando l'inserimento manuale delle informazioni. Questo approccio permette di ridurre attività ripetitive, costi ed errori manuali, ottimizzare i flussi di lavoro e valorizzare il potenziale delle risorse umane.

In un contesto di mercato caratterizzato da una crescente domanda di automazione dei processi e di integrazione di attività agentiche all'interno di piattaforme *enterprise*, l'operazione rappresenta un importante passo nel percorso strategico di Siav, volta a:

- ampliare il portafoglio di soluzioni tecnologiche ready to sell anche a livello internazionale;
- integrare competenze verticali ad alto contenuto innovativo;
- accelerare lo sviluppo commerciale della piattaforma proprietaria, anche attraverso sinergie industriali e tecnologiche;
- rafforzare il proprio ruolo di aggregatore industriale.

L'operazione si inserisce nel percorso strategico di crescita, anche per linee esterne, di Siav, con l'obiettivo di accelerare il posizionamento competitivo in un settore caratterizzato da elevata frammentazione e crescente domanda di soluzioni digitali evolute.

Oltre all'investimento in un progetto che ha enormi potenzialità di crescita in termini di valorizzazione della partecipazione, il rationale strategico risiede nel fatto che Siav avrà l'opportunità di mettere a

Siav S.p.A. Società Benefit

Via Rossi, 5/n 35030 - Rubano (Padova) - ITALY tel. +39 049 897 9797 info@siav.it siav@pec.siav.it www.siav.it
C.F./P.I. : 02334550288 Capitale Sociale 307.102,40€ Registro Imprese di Padova - REA PD - 223442

Filiali Milano / Bologna / Roma **Aziende del Gruppo** Siav / Siav Connect FZE / Credit Service

frutto importanti ricadute commerciali derivanti dal contratto di distribuzione sottostante all'accordo di investimento. Siav, infatti, potrà operare in maniera esclusiva, relativamente alla distribuzione del prodotto, su specifici mercati e / o geografie sviluppando, fin da subito, importanti sinergie in termini di attività di up-selling e/o cross-selling.

Nicola Voltan, Amministratore Delegato di Siav, ha commentato: *"Questa operazione rappresenta il primo passo concreto di una serie di progetti attualmente in programma, previsti dal nostro piano di crescita. L'integrazione di realtà innovative come Atacod ci consente di rendere immediatamente disponibile sul mercato una nuova tecnologia in grado di fornire un importante vantaggio competitivo alle nostre soluzioni. Inoltre sono particolarmente soddisfatto e ringrazio i founder di Atacod che hanno deciso di iniziare questo percorso con Siav, nonostante le numerose offerte di competitor e player finanziari internazionali."*

"Questo accordo rappresenta un passaggio strategico molto rilevante per Atacod. L'ingresso di Siav, partner industriale di grande esperienza e solidità, ci consente di accelerare in modo significativo il percorso di crescita della società, rafforzando lo sviluppo della piattaforma e ampliandone la diffusione sul mercato. Siamo convinti che l'integrazione tra le competenze di Siav e la nostra tecnologia possa generare valore concreto per le aziende, contribuendo a rendere i processi operativi più efficienti, scalabili e affidabili." **Alberto Tessarollo, CEO e Founder di Atacod.**

Modalità e dettagli dell'operazione

Il prezzo, per l'acquisizione del 9,1% di Atacod, è stato convenuto in Euro 1.000.000,00 per una valutazione attuale pre-money di Atacod pari a Euro 10.000.000,00, da corrispondersi secondo le seguenti modalità:

- una prima tranche di Euro 500.000,00, versata alla data odierna e corrisposta utilizzando mezzi propri (*signing*);
- una seconda tranche di Euro 500.000,00, da versarsi entro il 15 maggio 2026, data in cui è atteso il perfezionamento (*closing*) dell'aumento di capitale inscindibile riservato a Siav. In merito alle modalità di pagamento della seconda tranche, l'organo amministrativo sta svolgendo le opportune valutazioni volte all'identificazione del miglior mix di risorse finanziarie necessarie al finanziamento dell'operazione, tra l'utilizzo di mezzi propri, il ricorso a mezzi di terzi e/o alla raccolta di ulteriore equity presso il mercato. Si ricorda, inoltre, che in data 7 aprile 2026, l'Assemblea Straordinaria degli Azionisti ha deliberato un aumento di capitale per massimi Euro 5 milioni con diritto di opzione e attribuito delega al Consiglio di Amministrazione della Società ad aumentare il capitale sociale a pagamento per ulteriori massimi Euro 5 milioni.

Le risorse erogate verranno messe a disposizione di Atacod sottoforma di aumento di capitale e l'intero importo verrà utilizzato per accelerare il processo di sviluppo tecnico, organizzato e commerciale della società. Inoltre, nessuno dei soci fondatori uscirà dalla compagine sociale.

Il termine ultimo per la sottoscrizione dell'aumento di capitale è stato, altresì, fissato al 31 luglio 2026.

Meccanismo di Earn-Out

L'accordo, che non ha nessun tipo di condizione sospensiva, prevede, inoltre, diversi livelli di earn-out che vanno da un minimo del 2,2% ad un massimo dell'8,2% del capitale sociale di Atacod al verificarsi di determinati obiettivi commerciali da raggiungere entro il 31 dicembre 2028. Siav non avrà diritto a rappresentanti in Consiglio di Amministrazione, ma potrà contare su clausole standard a tutela del proprio investimento previste in queste tipologie di operazioni.

Atacod ha registrato al 31 dicembre 2024 circa Euro 69.000 di ricavi e circa Euro 2.000 di utile netto ed una una posizione di cassa attiva per circa Euro 6.800. Il 2025, su dati preconsuntivi, chiude a circa Euro 205.000 di ricavi, in crescita di oltre il 200% rispetto all'esercizio precedente, e con EBITDA positivo.

L'operazione non si configura come un'operazione significativa ai sensi dell'art. 12 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan.

Qualsiasi eventuale aggiornamento in merito all'operazione verrà tempestivamente comunicato al mercato.

Il presente comunicato è disponibile nella sezione Investor Relations/Comunicati Stampa Finanziari del sito www.siav.com/it e su www.linfo.it.

Siav S.p.A. Società Benefit, costituita nel 1989 a Rubano (PD), è leader nel settore dell'Enterprise Management (ECM) e del Business Process Outsourcing (BPO). Dal 2021 l'Emittente ha assunto lo status di Società Benefit. La Società è al vertice di un gruppo internazionale, attivo in particolare sul mercato italiano, e presenta sedi a Padova, Milano, Genova, Bologna e Roma; opera anche in Svizzera e Romania. Il Gruppo vanta, al 31 dicembre 2021, oltre 4.000 clienti attivi, diretti e indiretti, sia privati che legati alla pubblica amministrazione, ai quali viene erogata un'offerta articolata in tre segmenti: (i) software proprietari per la gestione documentale (Archiflow, Silloge e Catflow), (ii) software proprietari e soluzioni verticali affini alla gestione documentale (MyCreditService, cruscotti SAP e soluzioni dedicate al mondo healthcare); (iii) servizi professionali in outsourcing (dematerializzazione e fatturazione elettronica B2B). Al 31 dicembre 2025 il Gruppo ha realizzato, a livello consolidato, Ricavi delle vendite e prestazioni per Euro 35,7 milioni e un EBITDA di Euro 9,3 milioni

Contatti

Investor Relation

Siav S.p.A. | Daniele Boggian - Investor Relations Manager | investors@siav.it | T: +39 0498979797 | Via A. Rossi 5/n - 35030 Rubano (PD)

IR & Media Relations Advisor

My Twin Communication S.r.l.



siav@mytwincommunication.com

Mara Di Giorgio | T: +39 335 7737417

Federico Bagatella | T. +39 331 8007258



Euronext Growth Advisor & Specialist

Integrae SIM S.p.A. | info@integraesim.it | T: +39 02 80506160 | Piazza Castello, 24 - 20121 Milano