

COMUNICATO STAMPA**CYBEROO E V-VALLEY, SOCIETÀ DEL GRUPPO ESPRINET, SIGLANO  
UN ACCORDO STRATEGICO PER LA DISTRIBUZIONE DELLE  
SOLUZIONI DI CYBERSECURITY IN ITALIA**

**L'intesa rafforza ulteriormente la capacità commerciale di Cyberoo e amplia il potenziale di diffusione dell'intero portafoglio di soluzioni di cybersecurity Cyberoo, con focus su KEATRIX**

Reggio Emilia, 9 aprile 2026 – **Cyberoo S.p.A.** (“Società”), PMI innovativa quotata su Euronext Growth Milan e specializzata in cybersecurity per le imprese, e **V-Valley**, società del Gruppo Esprinet leader in Italia e Spagna nella distribuzione di *Advanced Solutions*, hanno sottoscritto un accordo strategico volto a rafforzare la presenza delle soluzioni Cyberoo sul mercato italiano e ad accelerarne la diffusione attraverso il canale.

L'intesa si inserisce nel più ampio percorso di rafforzamento commerciale della Società. Dopo i risultati positivi registrati da Cyberoo nell'esercizio 2025 nel proprio *core business* della *cybersecurity*, e con l'ulteriore contributo atteso nel 2026 dallo sviluppo commerciale di KEATRIX, l'accordo con V-Valley rappresenta un ulteriore fattore di spinta grazie al coinvolgimento di un distributore di primaria rilevanza, caratterizzato da una presenza ampia e capillare sul territorio.

V-Valley, distributore di riferimento nel mercato delle *Advanced Solutions*, con un posizionamento orientato alla valorizzazione di soluzioni e servizi ad alto contenuto tecnologico, affiancherà Cyberoo non solo sul piano distributivo, ma anche nello sviluppo e nell'abilitazione della relazione con il canale, contribuendo a rendere più strutturato, efficace e scalabile il rapporto tra vendor e partner sul territorio.

L'accordo prevede la distribuzione dell'intero portafoglio di servizi Cyberoo, con un focus su KEATRIX, piattaforma innovativa di *security awareness* per la formazione in ambito *cybersecurity*, basata su un approccio di *edutainment* che integra istruzione e cinema. In tale contesto, KEATRIX rappresenta una componente distintiva dell'offerta Cyberoo, destinata ad affiancare e rafforzare la diffusione dell'intero portafoglio di soluzioni cybersecurity della Società.

Le parti svilupperanno congiuntamente iniziative di *go-to-market* rivolte al canale e al mercato, tra cui attività di formazione e abilitazione, campagne di *co-marketing*, eventi territoriali e programmi dedicati ai rivenditori, con l'obiettivo di costruire un ecosistema di partner solido, sostenibile e orientato alla creazione di valore.

L'intesa coinvolgerà l'intero ecosistema di partner e clienti di V-Valley ed Esprinet in Italia, con l'obiettivo di ampliare progressivamente la diffusione delle soluzioni Cyberoo sul territorio nazionale e con la prospettiva di estendere, in una fase successiva, la collaborazione anche ad altri mercati esteri presidiati da V-Valley, come la Spagna.

*“Questo accordo rappresenta un passo importante nella strategia di crescita di Cyberoo sul mercato italiano e nel rafforzamento del nostro modello di collaborazione con il canale. Grazie alla collaborazione con V-Valley, puntiamo a valorizzare l'intero*



portafoglio di soluzioni Cyberoo offrendo ai partner strumenti e competenze in grado di rispondere in modo concreto alle esigenze di sicurezza delle imprese. Dopo i risultati positivi registrati nell'esercizio 2025, e con il contributo atteso nel 2026 dallo sviluppo di KEATRIX, questa intesa rappresenta un ulteriore elemento di forza per il nostro percorso di crescita commerciale", ha dichiarato **Veronica Leonardi, CMO & Board Member di Cyberoo.**

"Questo accordo con V-Valley rappresenta un traguardo importante nel percorso che stiamo costruendo per portare KEATRIX sui mercati europei. La nostra strategia di espansione in area EMEA punta a fare di Cyberoo un riferimento europeo nella security awareness, e V-Valley è il partner ideale per accelerarla. Non è solo un distributore: è un moltiplicatore di impatto, capace di portare KEATRIX dove il mercato ne ha più bisogno, con la capillarità e la competenza che questo tipo di soluzione innovativa richiede", ha dichiarato **Andrea Piazza, EMEA Commercial Director di Cyberoo.**

"L'accordo di distribuzione con Cyberoo rappresenta un ulteriore passo nel rafforzamento della nostra proposizione in ambito cybersecurity", ha commentato **Silvia Restelli, Head of Marketing & Solutions Sales V-Valley in Italia.** "Inseriamo nel nostro portfolio un vendor italiano di eccellenza, altamente specializzato, in grado di rispondere in modo concreto alle crescenti esigenze di protezione delle aziende. Insieme a Cyberoo mettiamo a disposizione del canale soluzioni avanzate e un modello di go-to-market pensato per supportare i partner nello sviluppo di progetti ad alto valore, accompagnandoli con competenza, prossimità e investimenti dedicati."

\*\*\*

**Cyberoo S.p.A.**, società quotata su Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, è una PMI Innovativa emiliana specializzata in cybersecurity per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni, ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado di proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell'ecosistema IT. Cyberoo si rivolge al mercato delle medie imprese con un portfolio di soluzioni enterprise ampio e profondo, sviluppate tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie e con una catena del valore che permette di proporre a questo mercato prezzi in linea con le capacità di spesa.

**V-Valley** si propone come distributore di riferimento del mercato delle Advanced Solutions, grazie a un'ampia gamma di tecnologie offerte in modalità on-prem ed as-a-service, un'organizzazione altamente specializzata e un set esteso di servizi a disposizione degli operatori di settore. Enhancing your business è il payoff che sintetizza la mission della società, che si pone a supporto dei clienti per valorizzare ulteriormente i loro progetti di trasformazione digitale rivolti alle aziende utenti finali e alla Pubblica Amministrazione.

V-Valley abbina l'esperienza di una multinazionale, all'agilità e alla conoscenza del mercato locale, per servire in maniera efficiente e personalizzata i propri partner. V-Valley è una società del Gruppo Esprinet, distributore leader nel Sud Europa e nei primi dieci a livello mondiale, quotato presso Borsa Italiana con un fatturato di 4,3 miliardi di euro nel 2025, 34.000 clienti attivi, 850 brand a portafoglio e oltre 1.800 collaboratori.

\*\*\*

#### PER INFORMAZIONI:

CYBEROO

Chief Marketing Officer & Investor Relations Manager

Veronica Leonardi | [investor@cyberoo.com](mailto:investor@cyberoo.com) +39 0522 388111

EURONEXT GROWTH ADVISOR

EnVent Italia SIM S.p.A.

[ega@envent.it](mailto:ega@envent.it) +39 02 22175979



INVESTOR RELATIONS ADVISOR

CDR Communication S.r.l.

Vincenza Colucci | [vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Marika Martinciglio | [marika.martinciglio@cdr-communication.it](mailto:marika.martinciglio@cdr-communication.it)

MEDIA RELATIONS ADVISOR

CDR Communication S.r.l.

Maddalena Prestipino | [maddalena.prestipino@cdr-communication.it](mailto:maddalena.prestipino@cdr-communication.it)