



Approvato il Progetto di Bilancio al 31 dicembre 2025

RISULTATI FY2025 IN FORTE CRESCITA

Euronext Growth Milan: YKY | ISIN: IT0005573966

- Ricavi a €19,4 milioni (+54,4% YoY), trainati dal dropshipping (+55% YoY)
- EBITDA a €1,9 milioni (+56% YoY) con margin al 9,4%
- Utile netto a €0,82 milioni (+65% YoY)
- Posizione Finanziaria Netta positiva: €0,7 milioni di cassa (vs €0,1 milioni debito nel 2024)
- Posizione Finanziaria Netta positiva adjusted: €1,4 milioni di cassa (vs €0,6 milioni cassa nel 2024)

Valori in milioni di Euro

RICAVI	FY2025	FY2024	Var %
Ricavi totali	19,4	12,6	+54,4%
di cui Dropshipping	16,0	10,3	+55,3%
di cui Wholesale	3,4	2,3	+47,8%
Valore della Produzione	19,9	13,4	+48,5%

REDDITIVITÀ	FY2025	FY2024	Var %
EBITDA	1,9	1,2	+56%
EBITDA Margin	9,4%	9,0%	+0,4pp
EBIT	1,5	0,7	+121%
Utile netto	0,82	0,50	+65%

POSIZIONE FINANZIARIA	FY2025	FY2024	Var
PFN	(0,7) cassa	0,1 debito	miglioramento
Capitale Immobilizzato	2,2	2,0	+12%
CCN	1,8	2,0	—

Casamassima (BA), 27 marzo 2026 — il Consiglio di Amministrazione di **Yakkyo S.p.A.** (di seguito anche "**Società**"), PMI innovativa che si occupa di sviluppare soluzioni software integrate per il processo di dropshipping e vendita wholesale di prodotti di terzi, che ha sviluppato una suite basata su intelligenza artificiale per assistere i propri clienti nelle attività di vendita online, riunitosi, ha approvato in data odierna il progetto di bilancio chiuso al 31 dicembre 2025.

Giovanni Conforti, Presidente e Amministratore delegato, ha dichiarato: «*Il 2025 rappresenta un anno di svolta per Yakkyo. Il dropshipping si conferma il motore della nostra crescita: un modello asset-light che genera marginalità superiore e libera risorse per investire in innovazione. La transizione da posizione debitoria a cassa netta dimostra che sappiamo crescere in modo sostenibile, senza dipendere da capitale esterno.*

Sul fronte tecnologico, l'integrazione con 1688.com — il più grande marketplace B2B al mondo — è in fase avanzata e rappresenterà un vantaggio competitivo difficilmente replicabile per i nostri clienti occidentali. Parallelamente, continuiamo a potenziare Yakkyofy e la suite Pandarocket.ai per automatizzare ogni fase del processo di vendita online.

Il passaggio da EGM PRO a Euronext Growth Milan, completato a febbraio, ha generato sin dalle prime settimane volumi e liquidità in crescita, con una performance del titolo di circa il +38% dalla data di efficacia del passaggio su EGM. Abbiamo ora maggiore visibilità e accesso a una base investitori più ampia. Con la piattaforma, il modello di business e la struttura per competere su scala europea, puntiamo a consolidare la leadership nel dropshipping automatizzato e a continuare a generare valore per gli azionisti.»

PRINCIPALI RISULTATI AL 31 DICEMBRE 2025

Nel corso del 2025 i **Ricavi delle vendite** si attestano a Euro 19,4 milioni, in crescita del 54,4% rispetto a Euro 12,6 milioni dell'esercizio precedente, grazie in particolare alla crescita dei ricavi da *dropshipping* che si attestano a Euro 16,0 milioni (+55% rispetto a Euro 10,3 milioni nel 2024) e che beneficiano di una marginalità più elevata. I ricavi del canale *wholesale* ammontano a Euro 3,4 milioni (+48% rispetto a Euro 2,3 milioni nel 2024).

Il **Valore della Produzione** è pari a Euro 19,9 milioni, in crescita del 49% rispetto a Euro 13,4 milioni nel 2024, e comprende contributi e crediti d'imposta per le attività di R&D per complessivi Euro 0,5 milioni (Euro 0,8 milioni nel 2024).

Aumentano di conseguenza le voci di costo delle materie prime che passano da Euro 4,7 milioni nel 2024 a Euro 7,8 milioni e i costi per servizi che si attestano a Euro 9,3 milioni (Euro 6,7 milioni nel 2024) riconducibili all'aumento dei costi relativi ai trasporti a cui ha contribuito l'aumento delle vendite in dropshipping, mentre si scostano di poco le altre voci di costi.

L'**EBITDA** si attesta a Euro 1,9 milioni, registrando una forte crescita del +56% rispetto a Euro 1,2 milioni al 31 dicembre 2024, con l'**EBITDA Margin** che migliora attestandosi al 9,4% (9,0% nel 2024) grazie alla crescita delle vendite in dropshipping e al migliore assorbimento dei costi fissi per effetto dall'aumento del fatturato.

Gli **ammortamenti e svalutazioni** si attestano a Euro 0,4 milioni, sostanzialmente in linea con l'esercizio precedente (Euro 0,5 milioni) e riconducibili prevalentemente agli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali (Euro 0,35 milioni), di cui la maggior parte legate ai software proprietari.

Ne beneficia l'**EBIT** che ammonta a Euro 1,5 milioni, crescendo più del doppio rispetto all'esercizio precedente (+121% rispetto a Euro 0,7 milioni).

Si incrementa il **Risultato d'esercizio** nel 2025 che si attesta a Euro 0,82 milioni, in crescita del 65% rispetto a Euro 0,50 milioni nel 2024, dopo oneri finanziari netti per Euro 0,27 milioni (Euro 0,09 milioni nel 2024) e imposte per Euro 0,40 milioni (Euro 0,08 milioni nel 2024).

Il **capitale immobilizzato** è pari a Euro 2,2 milioni, in lieve aumento rispetto all'anno precedente (Euro 1,96 milioni) riconducibile allo sviluppo dei software aziendali.

Il **capitale circolante commerciale** è pari a Euro 0,8 milioni, in linea rispetto al 2024 (Euro 0,7 milioni) con una riduzione dei crediti verso clienti con un conseguente miglioramento dei tempi medi di incasso. Il **capitale circolante netto** risulta pari a Euro 1,8 milioni in linea con l'esercizio precedente (Euro 2,0 milioni).

Migliora l'**Indebitamento Finanziario Netto** che si attesta a Euro 0,7 milioni (cassa netta) rispetto a Euro 0,1 milioni (debito netto) al 31 dicembre 2024, per effetto della riduzione dei debiti bancari dovuta al rimborso dei finanziamenti contratti nei precedenti esercizi.

Tale dato non include, inoltre, Euro 0,7 milioni di gestioni patrimoniali che, se smobilizzate, comporterebbero un ulteriore miglioramento della cassa con **IFN adjusted** di Euro 1,4 milioni (cassa netta).

Particolarmente rilevante la capacità della Società di generare cassa: il **Free Cash Flow** si attesta a Euro 1,1 milioni, in significativo aumento rispetto all'esercizio precedente, con una *cash conversion* dell'EBITDA vicina al 60%.

DESTINAZIONE DEL RISULTATO D'ESERCIZIO 2025

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di proporre all'Assemblea degli Azionisti di destinare l'utile di esercizio a riserva.

FATTI RILEVANTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO

In data **22 gennaio 2026** il CdA ha deliberato (con successiva approvazione in data 9 febbraio 2026 da parte dell'Assemblea degli Azionisti) il passaggio delle azioni di Yakkyo da EGM PRO al mercato Euronext Growth Milan, l'autorizzazione all'acquisto e alla successiva disposizione di azioni proprie, per un periodo massimo di 18 mesi, nonché il conferimento della delega ad aumentare il capitale sociale fino a un importo massimo complessivo di Euro 5.000.000, anche con esclusione del diritto di opzione e/o gratuitamente nei casi previsti dalla normativa vigente, oltre alle ulteriori deliberazioni necessarie ad adeguare la Società ai requisiti regolamentari richiesti dal mercato EGM.

In data **2 febbraio 2026**, la Società ha conferito l'incarico di Euronext Growth Advisor a Value Track SIM S.p.A., la cui efficacia risultava subordinata al rilascio della dichiarazione prevista dal Regolamento Euronext Growth Advisor nei confronti di Borsa Italiana.

In data **6 febbraio 2026** si è concluso con successo il collocamento mediante procedura di Accelerated Bookbuilding di n. 717.500 azioni ordinarie al prezzo di Euro 1,00 per azione, cedute dall'azionista venditore a investitori istituzionali e professionali. A seguito del regolamento dell'operazione, il flottante della Società si è incrementato al 36,26% del capitale sociale, consentendo il raggiungimento dei requisiti richiesti per l'ammissione al mercato Euronext Growth Milan.

Il **12 febbraio 2026**, la Società ha ricevuto da Borsa Italiana il provvedimento di ammissione alle negoziazioni sul mercato Euronext Growth Milan, con **avvio delle negoziazioni** avvenuto in data **13 febbraio 2026**.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Il management conferma per l'esercizio 2026 la prosecuzione del trend di crescita già evidenziato nel corso del 2025, con una progressiva affermazione del canale dropshipping rispetto al wholesale, in linea con le direttrici strategiche della Società.

Proseguono inoltre gli investimenti indirizzati allo sviluppo delle soluzioni software nell'ambito della customer experience, dell'offerta, in particolar modo alle evoluzioni di Artificial Intelligence, delle funzionalità della piattaforma proprietaria Yakkyofy e sullo sviluppo della soluzione 1688 per l'integrazione della piattaforma Yakkyofy con 1688.com, principale marketplace B2B cinese. Infine, la Società continuerà ad alimentare gli investimenti nell'attività di marketing volti a rafforzare la brand awareness e il portafoglio clienti e gli investimenti nell'ambito organizzativo interno in un'ottica di continuo efficientamento.

CONVOCAZIONE ASSEMBLEA ORDINARIA DEGLI AZIONISTI

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di convocare l'Assemblea ordinaria degli Azionisti prevista per il giorno 27 aprile 2026, in prima convocazione, e, qualora necessario, in seconda convocazione in data 28 aprile 2026, agli orari, nei luoghi e con le modalità di svolgimento che verranno comunicati nel relativo avviso di convocazione che sarà pubblicato secondo la normativa e i regolamenti applicabili.

DEPOSITO DOCUMENTAZIONE

La documentazione, ivi incluse le relazioni illustrative relative a ciascun punto all'ordine del giorno della predetta Assemblea, sarà disponibile, nei termini di legge e regolamenti applicabili, presso la sede sociale, sul sito web della Società www.yakkyo.com (sezione Investor Relations > Assemblee), nonché sul sito internet di Borsa Italiana S.p.A. www.borsaitaliana.it (sezione Azioni > Documenti).

* * *

Si informa che l'attività di revisione relativa al progetto di bilancio al 31 dicembre 2025 non è ancora stata perfezionata e che la relazione della società di revisione verrà pertanto messa a disposizione entro i termini di legge. Si segnala infine che il conto economico e lo stato patrimoniale allegati rappresentano schemi riclassificati e come tali non oggetto di verifica da parte dei revisori.

* * *

In Allegato:

- Conto economico di Yakkyo S.p.A. al 31 dicembre 2025 vs 31 dicembre 2024
- Stato Patrimoniale di Yakkyo S.p.A. al 31 dicembre 2025 vs 31 dicembre 2024
- Indebitamento Finanziario Netto di Yakkyo S.p.A. al 31 dicembre 2025 vs 31 dicembre 2024
- Rendiconto finanziario di Yakkyo S.p.A. al 31 dicembre 2025 vs 31 dicembre 2024

Il comunicato stampa è disponibile sul sito web della Società www.yakkyo.com e sul sito www.1info.it.

* * *

Profilo dell'Emittente

Yakkyo S.p.A. è una PMI innovativa che, per conto dei titolari di e-commerce suoi clienti, gestisce la fase di approvvigionamento, stoccaggio e logistica dei beni in tutto il mondo attraverso la sua piattaforma tecnologica proprietaria, Yakkyofy. La società si distingue come unica nel suo genere in Europa, sviluppando soluzioni software integrate per il processo di dropshipping e vendita all'ingrosso tramite l'uso dell'intelligenza artificiale. All'interno dell'azienda è stato istituito un reparto dedicato alla ricerca e sviluppo, con l'obiettivo ottimizzare sempre di più l'automazione dei processi. A partire dal 2022, la società ha focalizzato la ricerca e lo sviluppo su tecnologie AI, portando al lancio di Pandarocket.ai. Questa suite consente di ottimizzare i vari processi legati alla vendita online, dalla comparazione di offerte e prezzi di articoli simili, alla creazione di descrizioni dei prodotti, all'editing di immagini e video fino alla completa automazione delle campagne di marketing. L'obiettivo di Yakkyo è quello di rendere l'e-commerce più efficiente e accessibile, semplificando l'intero processo di acquisto e spedizione di prodotti provenienti da tutto il mondo, in questo modo, permette alle aziende clienti di concentrarsi maggiormente sulla vendita e sulle attività di marketing, offrendo inoltre un catalogo che conta oltre 21 milioni di prodotti. Attraverso Yakkyofy, gli utenti hanno il controllo su tutto il processo di acquisto, vendita e spedizione degli ordini con un'unica piattaforma, monitorando lo stato degli ordini in tempo reale e gestendo resi e rimborsi in modo semplice e lineare. Inoltre, possono usufruire di soluzioni personalizzate che soddisfano le loro esigenze specifiche.

Per ulteriori informazioni: www.yakkyo.com

CONTATTI

Yakkyo S.p.A.

Emittente
S.S. 100 Km. 17,500 snc
Casamassima (BA)
+39 08 02223904
ir@yakkyo.com

IR Top Consulting

Investor & Media Relations Advisor
Via Bigli, 19 - 20121 Milano
+39 02 45473883/4
ir@irtop.com (Investors)
ufficiostampa@irtop.com (Media)

Value Track SIM S.p.A.

Euronext Growth Advisor
Viale Majno 17A, 20122 Milano
giovanni.tommasi@value-track.com

Conto Economico Riclassificato (Dati in migliaia di Euro)	31.12.2025	% (*)	31.12.2024	% (*)
Ricavi delle vendite	19.437	97%	12.588	94%
Altri ricavi e proventi	541	3%	823	6%
Valore della produzione	19.978	100%	13.411	100%
Costi delle materie prime, sussidiarie e di merci al netto della var. Rimanenze	(7.829)	-39%	(4.708)	-35%
Costi per servizi	(9.356)	-47%	(6.658)	-50%
Costi per godimento beni di terzi	(132)	-1%	(119)	-1%
Costi del personale	(713)	-4%	(681)	-5%
Oneri diversi di gestione	(74)	0%	(41)	0%
EBITDA (**)	1.874	9%	1.203	9%
Proventi straordinari	-	0%	-	0%
Oneri straordinari	-	0%	-	0%
EBITDA Aggiustato (***)	1.874	9%	1.203	9%
Ammortamenti e svalutazioni	(399)	-2%	(534)	-4%
Accantonamenti	-	0%	-	0%
EBIT	1.475	7%	669	5%
Proventi e (Oneri) finanziari	(273)	-1%	(90)	-1%
EBT	1.202	6%	579	4%
Imposte sul reddito	(379)	-2%	(81)	-1%
Risultato d'esercizio	823	4%	499	4%

(*) Incidenza sul valore della produzione

(**) L'EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione e degli accantonamenti a fondi rischi e oneri. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi della società. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dalla società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e/o gruppi e quindi non risultare con essi comparabili.

(***) L'EBITDA Aggiustato indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti, degli accantonamenti a fondi rischi e oneri, delle plusvalenze e minusvalenze realizzate, e degli altri proventi e oneri straordinari. L'EBITDA Aggiustato non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi della società. Poiché la composizione dell'EBITDA Aggiustato non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dalla società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e/o gruppi e quindi non risultare con essi comparabili.

(****) L'EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili nazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi della società. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dalla società potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e/o gruppi e quindi non risultare con essi comparabili.

Stato Patrimoniale Riclassificato	31.12.2025	31.12.2024
(Dati in migliaia di Euro)		
Immobilizzazioni immateriali	1.404	1.136
Immobilizzazioni materiali	82	100
Immobilizzazioni finanziarie	724	721
Attivo fisso netto	2.211	1.958
Rimanenze	621	469
Crediti commerciali	595	1.304
Debiti commerciali	(389)	(1.104)
Capitale circolante commerciale	827	668
Altre attività correnti	1.153	1.241
Altre passività correnti	(575)	(343)
Crediti e debiti tributari	652	467
Ratei e risconti netti	(258)	(40)
Capitale circolante netto (*)	1.799	1.992
Fondi rischi e oneri	(60)	(20)
TFR	(70)	(44)
Capitale investito netto (Impieghi) (**)	3.880	3.886
Debito finanziario corrente	174	142
Parte corrente del debito finanziario non corrente	1.141	1.218
Debito finanziario non corrente	3.176	4.190
Totale indebitamento finanziario	4.491	5.550
Altre attività finanziarie correnti	(12)	(57)
Disponibilità liquide	(5.174)	(5.359)
Indebitamento finanziario netto (***)	(695)	134
Capitale sociale	55	55
Riserve	3.697	3.198
Risultato d'esercizio	823	499
Patrimonio netto	4.575	3.752
Totale fonti	3.880	3.886

Indebitamento finanziario netto (Dati in migliaia di Euro)	31.12.2025	31.12.2024
A Disponibilità liquide	(5.174)	(5.359)
B Mezzi equivalenti a disponibilità liquide	0	0
C Altre attività finanziarie correnti	(12)	(57)
D Liquidità (A+B+C)	(5.186)	(5.416)
E Debito finanziario corrente	174	142
F Parte corrente del debito finanziario non corrente	1.141	1.218
G Indebitamento finanziario corrente (E+F)	1.315	1.360
H Indebitamento finanziario corrente netto (G-D)	(3.871)	(4.055)
I Debito finanziario non corrente	3.176	4.190
J Strumenti di debito	0	0
K Debiti commerciali e altri debiti non correnti	0	0
L Indebitamento finanziario non corrente (I+J+K)	3.176	4.190
M. Totale indebitamento finanziario (H) + (L)	(695)	134

CASH FLOW	31.12.2025	31.12.2024
€/000		

EBITDA	1.874	1.203
---------------	--------------	--------------

+ / - Crediti vs Clienti	709	765
+ / - Debiti vs Fornitori	(715)	(10)
+ / - Rimanenze	(152)	(427)
+ / - Erario e Previdenza	(185)	11
+ / - Altri Crediti / Debiti	537	(1.228)

Operating Cash Flow	2.068	314
----------------------------	--------------	------------

+ / - CapEx	(652)	(558)
Voci straordinarie	0	0
+ / - Fondi	66	15
Imposte	(379)	(81)

Free Cash Flow	1.102	(310)
-----------------------	--------------	--------------

Interessi netti	(273)	(90)
Variazioni di PN	(0)	0

+ / - Indebitamento Netto	829	(400)
----------------------------------	------------	--------------

+ / - linee correnti	(45)	377
+ / - linee non correnti	(1.014)	581

Variazione di cassa e linee a breve	(230)	559
--	--------------	------------