

LA CONTROLLATA TECNO ESG ESERCITA L'OPZIONE CALL PER L'ACQUISIZIONE DEL 35% DEL CAPITALE SOCIALE DI AERE S.R.L.

Sottoscritto in data odierna un *addendum* modificativo degli accordi originari

L'operazione consentirà a TECNO ESG di detenere il 100% di Aere S.r.l.

Napoli, 13 febbraio 2026

TECNO (TCG:IM), società benefit quotata su Euronext Growth Milan tra i principali *player* nel settore SustainTech, rende noto di aver sottoscritto in data odierna, tramite la controllata TECNO ESG S.r.l., un *Addendum* modificativo sia del contratto di compravendita di quote (il "**Contratto Aere**") siglato in data 6 dicembre 2021, sia del Patto Parasociale siglato in pari data e di aver contestualmente **esercitato l'opzione call sul residuo 35% del capitale sociale di Aere S.r.l.** (di seguito, l' "**Operazione**").

Ad esito del trasferimento delle partecipazioni oggetto dell'opzione *call*, TECNO ESG S.r.l. verrà a detenere una partecipazione pari al 100% del capitale sociale di Aere S.r.l.. L'operazione si inserisce nell'ambito del progetto strategico del Gruppo TECNO, consentendo di perseguire una più efficace razionalizzazione delle strutture societarie e di consolidare una governance unitaria maggiormente coerente con i processi di sviluppo.

Il *closing* dell'Operazione è previsto entro febbraio 2026.

Le modifiche al Contratto Aere (per il quale si rinvia al Par. 17.15 del Documento di Ammissione dell'Emittente) riguardano le condizioni economiche, che prevedono un criterio di determinazione dell' *Enterprise Value* ancorato a un multiplo di mercato attuale pari a ca. 5 volte l'EBITDA dell'ultimo esercizio (in luogo del precedente multiplo pari a 8,63). Tale modifica negoziale si è resa necessaria al fine di determinare una valorizzazione complessiva più equilibrata, anche alla luce dell'evoluzione del mercato e della rilevante crescita registrata da Aere S.r.l. negli ultimi esercizi. L' *Enterprise Value* di Aere così determinato risulta pari a Euro 3.500.000.

L'Operazione, che si configura come non significativa ai sensi dell'art. 12 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, avverrà mediante acquisto delle quote dei soci di minoranza, rispettivamente Mauro Pagani (titolare del 25% del capitale sociale) e Leonardo S.r.l. (titolare del 10% del capitale sociale).

Il controvalore dell'Operazione è stato concordato in Euro 1.225.000, finanziato integralmente tramite il *cash flow* operativo della Società, di cui Euro 525.000 da corrispondere alla data del *closing*, Euro 175.000 entro 12 mesi dalla data del *closing*, Euro 350.000 entro il 31 luglio 2026 ed Euro 175.000 entro il 31 marzo 2027.

Il Patto Parasociale, per il quale si rimanda al Par. 17.1.5 del Documento di Ammissione, è stato prorogato fino al 31 dicembre 2027 e, in ogni caso, cesserà di avere efficacia al *closing* dell'Operazione.

Per garantire la continuità gestionale di Aere S.r.l., Mauro Pagani ricoprirà la carica di Amministratore Delegato fino alla data dell'Assemblea convocata per l'approvazione del bilancio di esercizio al 31 dicembre 2027.

Si rende noto che l'Operazione non è soggetta all'applicazione della Procedura delle Operazioni con Parti Correlate adottata dalla Società né delle relative disposizioni attuative.

About TECNO

Precursore della *Twin Transition* sin dalla fondazione nel 1999, TECNO (TCG:IM – ISIN IT0005658841) è tra i principali *player* nel settore SustainTech e offre a oltre 4.400 clienti soluzioni integrate di trasformazione digitale e sostenibile. Il cuore del modello è rappresentato dall'integrazione dei servizi offerti da tre *business unit* in un Twin Business Model: *Transition Accounting* (fiscalità energetica e accesso a

incentivi legati alla decarbonizzazione); *Digital Transformation* (piattaforme digitali proprietarie per ottimizzare i processi aziendali); *Sustainable Transformation* (tecnologie SustainTech e consulenza strategica basata su dati misurabili). TECNNO trasforma i *big data* in *good data*, favorendo una gestione proattiva, anziché reattiva, delle attività aziendali, utile a migliorare la competitività, l'efficienza operativa e la redditività: il contesto normativo europeo – dal Green Deal al Fit for 55% al Digital Compass – rafforza la validità di un modello in cui la sostenibilità è un fattore abilitante di crescita. Il modello di business è caratterizzato da un tasso di fidelizzazione dei clienti del 99%, efficaci strategie di *up-selling* e *cross-selling* e un elevato livello di ricavi ricorrenti (57% a livello consolidato 2024 pro-forma). La strategia di crescita si basa su un progetto di espansione anche internazionale, attraverso operazioni di M&A e partnership strategiche, con focus sui paesi attualmente presidiati (Regno Unito e Spagna): esportando l'innovativo modello di business SustainTech, il Gruppo punta alla costituzione del "Primo Polo Europeo della Sostenibilità".

Comunicato disponibile su www.1info.com e www.tecno-group.eu

CONTATTI

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA

TECNO | Claudio Colucci | investor-relator@tecno-group.eu | T +39 081 2400031

IRTOP Consulting | Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com | T +39 02 45473884

IRTOP Consulting | Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com | T +39 02 45473884

EURONEXT GROWTH ADVISOR

Banca Investis S.p.A. | corporatefinance@bancainvestis.com | T +39 02 99968111

CORPORATE MEDIA RELATIONS

CDR Communication | Angelo Brunello | angelo.brunello@cdr-communication.it | T +39 329 2117752

CDR Communication | Maddalena Prestipino | maddalena.prestipino@cdr-communication.it | T +39 3485187454