



IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI DOXEE HA ESAMINATO I PRINCIPALI DATI PRECONSUNTIVI CONSOLIDATI AL 31 DICEMBRE 2025

RICAVI IN CRESCITA DOUBLE-DIGIT, TRAINATI DALL'OTTIMA PERFORMANCE DELL'AREA DACH

MARGINALITÀ IN FORTE AUMENTO GRAZIE ALLA SCALABILITÀ DEL MODELLO DI BUSINESS

INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO IN SIGNIFICATIVO MIGLIORAMENTO PER LA POSITIVA GENERAZIONE DI CASSA OPERATIVA

Principali dati preconsuntivi consolidati al 31 dicembre 2025 (*unaudited*):

- **Ricavi delle vendite:** compresi tra 30,7 €M e 31,0 €M (FY 2024: 26,5 €M)
- **EBITDA¹:** compreso tra 6,0 €M e 6,2 €M (FY 2024: 2,9 €M)
- **Indebitamento Finanziario Netto:** compreso tra 13,9 €M e 14,4 €M (FY 2024: 19,3 €M)

Modena, 2 febbraio 2026

Il Consiglio di Amministrazione di **Doxee** (DOX: IM), multinazionale high-tech leader nell'offerta di soluzioni in ambito Customer Communications Management e Customer Experience Management, riunitosi in data odierna, ha esaminato i principali dati preconsuntivi consolidati al 31 dicembre 2025, non sottoposti a revisione contabile.

I **Ricavi delle vendite** risultano compresi tra **Euro 30,7 milioni** ed **Euro 31,0 milioni**, in crescita di **oltre il 15%** rispetto a Euro 26,5 milioni nel 2024. La crescita è stata trainata, in particolar modo, dall'ottima performance dell'area DACH e dal positivo andamento dell'Italia, grazie al riposizionamento sul segmento *top enterprise*.

Il Gruppo ha registrato un **EBITDA** positivo e compreso tra **Euro 6,0 milioni** ed **Euro 6,2 milioni**, in forte miglioramento rispetto a Euro 2,9 milioni registrati nel 2024, grazie alla scalabilità del modello di business al crescere dei volumi e ai prolungati effetti delle misure di efficientamento introdotte dal management già nel corso del 2024.

L'**Indebitamento Finanziario Netto** risulta compreso tra **Euro 13,9 milioni** ed **Euro 14,4 milioni**, in forte miglioramento rispetto a Euro 19,3 milioni al 31 dicembre 2024, a testimonianza della capacità delle società del Gruppo di generare flussi di cassa operativa positivi.

Il presente comunicato è disponibile sul sito www.doxee.com e su www.1info.it

1 L'EBITDA è definito da Doxee come il Risultato prima delle imposte (EBT), così come risultante dal prospetto dell'utile/(perdita) consolidato, al lordo di: (i) proventi e oneri finanziari, (ii) ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali, (iii) ammortamenti delle immobilizzazioni materiali, (iv) accantonamenti.



DOXEE

Doxee è un'azienda multinazionale Hi-Tech leader nei mercati del Customer Communications Management e del Customer Experience Management. Grazie alla Doxee Platform®, piattaforma cloud-native interamente progettata su paradigmi architetturali multi-cloud, Doxee supporta le aziende nella gestione di tutte le comunicazioni e le interazioni multicanale con i propri clienti con l'obiettivo di promuovere processi di trasformazione digitale e dematerializzazione, rivolgendosi soprattutto al mercato Enterprise e alla Pubblica Amministrazione. Per supportare l'evoluzione della Doxee Platform®, Doxee investe da oltre 10 anni circa il 20% del proprio fatturato in Ricerca e Sviluppo, a conferma della volontà della Società di perseguire i propri obiettivi strategici in materia di innovazione di prodotto e di processo. Doxee è una PMI innovativa, Società Benefit e certificata B Corp, che si struttura come una "One Company" a livello europeo con un'estesa offerta di prodotti altamente innovativi ed opera in contesti nazionali ed internazionali, in particolare nei mercati DACH (Germania, Austria, Svizzera) e CEE (Europa centro-orientale). Per ulteriori informazioni www.doxee.com

Contatti

DOXEE | T +39 059 88680

INVESTOR RELATIONS MANAGER

Sergio Muratori Casali | investor.relations@doxee.com | Viale Virgilio 48b - 41123 Modena

CDR COMMUNICATION | T +39 02 8404 1412

INVESTOR RELATIONS

Vincenza Colucci, vincenza.colucci@cdr-communication.it

Eleonora Nicolini, eleonora.nicolini@cdr-communication.it

MEDIA RELATIONS

Angelo Brunello, angelo.brunello@cdr-communication.it

Sara Grattieri, sara.grattieri@cdr-communication.it

INTEGRAE SIM | T +39 02 80 50 61 60

Euronext Growth Advisor | info@integraesim.it

Piazza Castello 24 - 20121 Milano